

Ben jij onze nieuwe *Vertegenwoordiger Vlaanderen?*

Bona is een internationaal familiebedrijf, opgericht in 1919 met Zweedse roots. Vandaag zijn we actief in meer dan 100 landen en ontwikkelen we innovatieve oplossingen voor de installatie, het onderhoud en de renovatie van vloeren.

Voor de verdere uitbouw van onze commerciële activiteiten in Vlaanderen zoeken wij een:

Vertegenwoordiger Vlaanderen

Als vertegenwoordiger ben jij het gezicht van Bona in jouw regio. Je onderhoudt sterke relaties met bestaande klanten en bouwt actief nieuwe contacten uit binnen de parket-, vloer- en aanverwante sector.

Concreet betekent dit dat je:

- Bestaande klanten opvolgt en duurzame relaties verder uitbouwt;
- Nieuwe klanten prospecteert bij parkethandels, vloerspecialisten en aanverwante bedrijven;
- Onze producten demonstreert bij klanten, na een grondige productopleiding;
- Offertes bespreekt, onderhandelt en actief opvolgt;
- Marktonwikkelingen signaleert en commerciële ideeën aanbrengt;
- Deelneemt aan beurzen, salesmeetings en interne trainingen;
- Een actieplan uitwerkt voor jouw regio, in lijn met de bedrijfsstrategie;
- Rechtstreeks rapporteert aan de Sales Manager.

Wie zoeken we?

Je bent commercieel ingesteld, bouwt graag relaties op en krijgt energie van klantencontact. Je combineert overtuigingskracht met technische interesse en werkt graag zelfstandig in je eigen regio.

Daarnaast herken je jezelf in dit profiel:

- Je hebt bachelor- of masterdenkniveau, of gelijkwaardige ervaring;
- Je hebt ervaring in de parket-, vloer-, bouw- of afwerkingssector;
- Een eerste ervaring als vertegenwoordiger is een plus;
- Je bent klantgericht, resultaatgericht en neemt initiatief;
- Je werkt gestructureerd en volgt offertes en klantafspraken nauwkeurig op;
- Je kan vlot werken met Office-toepassingen en bij voorkeur met een CRM-systeem;
- Je hebt een uitstekende kennis van het Nederlands;
- Kennis van Frans en Engels is een pluspunt.

Wat bieden wij jou?

Bij Bona kom je terecht in een sterk internationaal merk met een familiaal karakter. Je krijgt de vrijheid om jouw regio zelfstandig uit te bouwen, met ondersteuning van een ervaren team en sterke producten.

Wij bieden jou:

- Een langetermijnsamenwerking binnen een groeiend bedrijf;
- Een zelfstandige commerciële functie met veel klantencontact;
- Een grondige productopleiding en regelmatige salestrainingen;
- Een bedrijfscultuur waarin klantgerichtheid, verantwoordelijkheid, betrokkenheid en respect centraal staan;
- Een aantrekkelijk salarispakket met extralegale voordelen, afgestemd op jouw ervaring en verantwoordelijkheden.

Interesse?

Wij maken graag kennis met jou. Stuur je cv met een korte motivatie naar john.deschuymer@bona.com.

Wij behandelen elke sollicitatie met discretie. Bona werft aan op basis van competenties, talent en motivatie.